

Değerli Arkadaşlarım,

2009 senesinin 1. ayını geride bırakmış bulunuyoruz. Yılbaşından itibaren yeni sistem kitapçığımızda da açıklandığı gibi menajerlik sistemimizde bazı değişiklikler yapılmış, menajerlerimizin gelirlerinde artış sağlayan yeni menajerlik sistemimiz arkadaşlarımız tarafından coşkuyla karşılanmıştır. Daha evvelden de açıklandığı gibi döviz fiyatlarındaki aşırı artışlar ve bunun yanında enflasyondaki artışlar fiyatlarımızın yeniden düzenlenmesini zorunlu hale getirmiştir. Bu artışların tamamı fiyatlarımıza yansıtılmamış, çok makul düzeylerde tutulmuştur. Firmamız Türkiye ve Dünya'da yaşanan global krize rağmen yatırımlarına devam etmekte, siz arkadaşlarımızın zevkle, rahatlıkla satabileceği ürünlerle ilgili olarak çalışmalarını büyük bir hızla devam ettirmektedir. 2009 yılında bu çalışmaların neticeleri alınacak, yeniliklerimiz ve yeni ürünlerimiz müşterilerimizin kullanımına sunulacaktır.

Satışta başarılı olmak için;

Müşterilerimizin kulağı kadar gözüne de hitap ederek bir "satış gösterisi" sunun. Bu ürünün kendisine nasıl yardım edebileceğini uygun bir dille anlatın. Gerekirse ürününüzün geçmiş başarılarından söz edin. Müşterinizin kafasında bir şüphe bırakmayın. Satış konuşmanız sırasında doğru zamanda ve doğru kelimelerle konuşun. Ben yerine siz kelimesini kullanın. Bu yaklaşım olumlu bir cevap almanızı sağlayabilir. Sözleriniz içten olsun, duygularınızı belirtin. Konuşurken olumlu, güçlü ve etkili kelimeleri seçin. Doğru, doğal, özel, fırsat, yeni, belirli, saygın, harika, süper, mutlu, kazançlı, yararlı, bugün, büyük, iyi, en iyi, uygun gibi kelimeleri seçerek kullanın. Varsayalım, belki, gibi, daha sonra, küçük, yavaş, zannedirim, özür dilerim, galiba, bilmiyorum, zayıf, şüpheli, eski, muhtemelen, zor, aşağı, düşük, sıradan, uygun değil, problem, ve benzeri zayıf ve etkisiz kelimelerle konuşmayın. Konuşmanızı nerede durduracağınızı bilin. Yavaş yavaş, tane tane konuşun, argo kelimeler kullanmayın. Satış bittikten sonra konuşmayın.

Şubat ayında tüm arkadaşlarımızın başarılı satışlar yapmasını temenni eder, sağlık ve mutluluk dolu günler dilerim.

Saygılarımla,
Erol YEDİER
Genel Müdür



TEMA Petra Ocak sonu itibarıyla, 12.560 fidan dikerek Türkiye'mizin yeşermesine katkı sağlamıştır.

ŞUBAT AYINA ÖZEL "3 TAKSİT" FIRSATI

Şubat ayı boyunca tüm ürünlerde geçerli olmak üzere tek bir sipariş formunda;
temsilci fiyatlarından 300 TL ve üzeri, müşteri fiyatlarından 400 TL ve üzeri siparişlerinizde peşin fiyatına "3 taksit" uygulanacaktır.



Taksitli satışlarımız sadece aşağıda belirtilen banka kartları için geçerlidir.



PETRA'DAN BİR HİZMET NOKTASI DAHA...

ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ

İzmir Bölge Müdürlüğü heyecanımız hala devam ederken, Ankara Bölge Müdürlüğü'müzün de açıldığını duyurmaktan mutluluk duyuyoruz. Ankara Bölge Müdürlüğü, siz değerli temsilcilerimizin kendini geliştirmesi ve daha çok kazanması için hizmete açıldı. Ziyaretinizle ve seminerlere katılımınızla daha değerli ve vazgeçilmez olacaktır.



Ürün çeşitlerimizin tamamını ve ürünler hakkında detaylı bilgileri bulabilecek, beklenti ve isteklerinizi paylaşabileceksiniz. Çok sayıda temsilcimizin rahatlıkla katılabileceği seminer salonumuzda yeniliklerden daha çabuk haberdar olacak ve eğitimlerimizle kendinizi daha çok geliştirip, daha çok satış yapabileceksiniz.

Her geçen gün büyüyen Petra ailesinin bir üyesi olmanın haklı gururunu hep beraber yaşıyoruz. Yeni açılan her ofisimiz, her müdürlüğümüzle kariyer ve kazanç kapılarımızı arttırıyoruz ve müşterilerimizi kaliteli ürünlerle buluşturmaya devam ediyoruz.

SEVDİKLERİMİZİ KORUYALIM!

Hayatınıza ve Sevdiklerinize Değer Katan En Renkli Ürünler Yine Petra'dan!

Sevdiklerinize verebileceğiniz en değerli hediye, onları ne kadar sevdiğinizi göstermenizdir. Sevdiğinizine ne kadar değerli ve farklı olduğunu hissettirmeniz için önerimiz; Urmoor'un patentli teknolojisi.

Kullandığımız bir çok cihaz kaçak elektromanyetik ışınlar yayar ve sağlığımızı ciddi şekilde etkiler. Bu ışınlardan korumak ve korunmak artık çok kolay!



3151 Elektrikli Cihaz Koruma Kalkanı 4'lü set
3150 Cep Telefonu Koruma Kalkanı

www.ecolinn.com

YENİ

HAYATIMIZA YENİ BİR SAYFA AÇILIYOR!



Ecolinn farklılığını web sitesine de yansıttı. Yalın ve kolay kullanışlı arayüzü ile Ecolinn web sitesi 01 Şubat 2009'da siz değerli temsilcilerimizin hizmetine açıldı. Türkçe, İngilizce, Almanca ve Rusça olmak üzere 4 farklı dilde hazırlanan web sitesi, tüm dünyaya doğadan gelen bu yeni temizlik anlayışını sunuyor. Kaliteli yaşamda yaratıcılığı ve farklılığı ilke edinmiş olan Petra ailesi, Ecolinn ürünleriyle yoluna devam ediyor.

Çevre bilincinin arttığı ve biyoçözünür temizlik ürünlerinin hakimiyeti ele geçirdiği günümüzde, doğaya duyarlı markalar başrolü oynamaya başladı. Ecolinn'in sürekli genişleyen ürün ailesine ve değerli kullanıcılarına detaylı bilgi vermek amacıyla web sitesinin kapsamı çevre bilincini de kapsıyor. Yoğun konstantre Ecolinn ürün çeşitleriyle zamandan, paradan ve emekten tasarruf için www.ecolinn.com

ŞAMPİYONLARIN BAŞARI HİKAYELERİ

Değerli Petracı Arkadaşlarım;

Şimdiki Petra ailesinin bir başlangıcı olan VMS ailesi ile 1987 yılında tanıştım. Daha önce herhangi bir şirkette veya herhangi bir ticaret dalında çalışma yapmadım. VMS ailesini sevdim, sistemi üst menajerlerden öğrendim. Toplum, insanları, akrabaları ve arkadaşları VMS vasıtası ile daha iyi tanıdım. Doğru insanlarla, doğru zamanda ve doğru yerde tanıştım. Ürünlerin harika oluşu, iyi bir sistemi ve dürüst bir firmanın değerini şahsımın isteği, heyecanı ve para kazanma hırsları ile birleştirdim. Kısa dönemde en üst menajerlik kademesine eriştim. Yedi ayrı vilayette sistemi kurdum ve bölge menajerleri yetiştirdim. Şirketimiz sayesinde görmediğimiz Avrupa, Uzak Doğu, Amerika, Afrika, Asya ve Türkiye'nin değişik bölgelerinde tatiller yaptım, lansmanlara katıldım. Şirketimizin sayesinde hayal bile edemeyeceğim kazançlar elde ettim. Evimi, arabamı aldım. Hayat tarzım Petra vasıtası ile değişti ve daha kaliteli bir hale geldi.

1999 yılında şirketimizin ürün değişikliği nedeniyle şirketten ayrılıp kendi işimi kurdum daha sonra şirketimizin, Petra adı altında dünya markalarını bir araya getirip yeni bir oluşum başlattığını öğrendim. Konya'da bir seminere katılıp ürünler hakkında bilgi aldım ve inanamadım. Altı üstü bir bez olarak düşündüm ama yanlış düşünmüşüm eşim boş zamanlarında ek iş olarak kendini işe adapte etti. Ben de ürünleri kullanmaya başladım. Örneğin; oto yıkama bezini arabamda kullandım gözlerime inanamadım, sonuç çok başarılı oldu. 2007 Nisan ayında bu mucize bezlerle beraber 6 ay içerisinde ürünlere olan hayranlığımı, sistem ve firmamıza olan güvenim, Sayın Erol Yedier ailesine olan sevgim ve saygım sayesinde satış direktörü kademesine ulaştım. Petra camiasına sonsuz minnettarlığımı belirtir, herkese bol kazançlar dilerim.

ÖMER KORKMAZ

ARALIK AYI GRUP SATIŞTA İLK ON



1. Gülistan Çalık
2. Sunay Beslen
3. Aysun Yedier
4. Ömer Korkmaz
5. Ayla Berkün
6. Oya Cevizci
7. Selma Tat
8. Fatoş Ateş
9. Name Tarakçı
10. Gülnur Durak

ARALIK AYI ŞAHSİ SATIŞTA İLK ON



1. Gülten Kıvrak
2. Gülnur Durak
3. Gülistan Çalık
4. Hatice Ferlibilek
5. Şükran Özkök
6. Leyla Çakmak
7. Hasan Yılmaz
8. Asiye Çamurşen
9. Zehra Dikici
10. F. Nuray Arazsu



ŞUBAT AYI FİYAT KAMPANYASINDAKİ ÜRÜNLER

Temsilciye Özel Kampanya

62.00 TL
54.00 TL



3183 Sopalı Yer Bezi Seti - Mavi

Temsilciye Özel Kampanya

65.00 TL
55.00 TL



3447 Balık Kızartma Tavası

Temsilciye Özel Kampanya

120.50 TL
101.00 TL



3512 Termal Bel Korsesi

Temsilciye Özel Kampanya

20.00 TL
16.00 TL



5030 Perla 40x40 Tem. Bezi

Temsilciye Özel Kampanya

20.00 TL
16.00 TL



5031 Perla 40x40 Desenli Tem. Bezi

Temsilciye Özel Kampanya

24.00 TL
19.00 TL



5090 Perla 40x60 Mutfak Bezi

Temsilciye Özel Kampanya

16.00 TL
13.00 TL



5110 Perla 32x22 Makyaj Tem. Bezi

Temsilciye Özel Kampanya

79.00 TL
76.00 TL



5500 Perla Prokit Starter Set

Temsilciye Özel Kampanya

67.00 TL
55.00 TL



6050 Ecolinn 4'lü Genel Set

ŞUBAT AYI FIRSATLARI

ÜRÜN KODU	ÜRÜN İSMİ	PEŞİN FİYAT	KAPARO	TESLİMDE	TAKSİTLİ FİYATI	KAPARO	TAKSİT SAYISI VE TUTARI
3183	Sopalı Yer Bezi Seti - Mavi	89.00	35.00	54.00	101.00	35.00	6 X 11.00
3447	Balık Kızartma Tavası - 36x26 cm	80.00	25.00	55.00	91.00	25.00	6 X 11.00
3512	Termal Bel Korsesi	165.00	64.00	101.00	190.00	64.00	6 X 21.00
5030	Perla 40x40 Temizlik Bezi	28.00	12.00	16.00	33.00	12.00	6 X 3.50
5031	Perla 40x40 Desenli Temizlik Bezi	28.00	12.00	16.00	33.00	12.00	6 X 3.50
5090	Perla 40x60 Mutfak Bezi	33.00	14.00	19.00	38.00	14.00	6 X 4.00
5110	Perla 32x22 Makyaj Temizleme Bezi	22.00	9.00	13.00	24.00	9.00	6 X 2.50
5500	Perla Prokit Starter Set	110.00	34.00	76.00	121.00	34.00	6 X 14.50
6050	Ecolinn 4'lü Genel Set	87.00	32.00	55.00	98.00	32.00	6 X 11.00

250 TL VE ÜZERİ SİPARİŞ FORMLARINA 1 ADET PETRA EL BROŞÜRÜ ÜCRETSİZ OLARAK VERİLECEKTİR.

3 + 1 KAMPANYASI



5011 Perla 40 x 50 Cam Bezi

5011 PERLA 40x50 CAM BEZİ'NDEN 3 ADET ALANA 1 ADET AYNI ÜRÜNDEN HEDİYE.

Taksitli satışlarımız sadece aşağıda belirtilen banka kartları için geçerlidir.
YapıKredi Garanti Finansbank Akas Fortis

PETRA'NIN ŞUBAT AYI HEDİYELERİ

TEK SİPARİŞ FORMU HEDİYELERİ



3350 Silikon Yumurta Yağ Fırçası



5250 Perla Casus Sünger



5200 Perla 40 x 40 Profesyonel Temizlik Bezi
5230 Perla 40 x 40 Oto Yıkama Bezi



3452 Wok Tava 28 cm
3331 Kitchzen Kaşık Spatula

Tek bir sipariş formunda yukarıdaki tutarlarda vereceğiniz siparişlerde belirtilen ürünler hediye olarak verilmektedir. Tek sipariş formu hediye olarak sadece temsilci adına doldurulan sipariş formları için geçerlidir.

AYIN ÖZEL FIRSATI



3500 Turbo Grill Buharlı Pişirme Robotu
alana 3368 Pratik Salata Kurutucu hediye

Şubat ayı boyunca geçerli bir kampanyadır.

YENİ TEMSİLCİ HEDİYESİ



HER RENKTEN
BİREK ADET
TOPLAM 4 ADET
HEDİYE

3331 Kitchzen Kaşık Spatula - 4 Adet

01.02.2009 - 28.02.2009 tarihleri arasında PETRA ailesine katılan her yeni temsilciye 110.00. - TL' lik ilk sipariş ile beraber, hoş geldiniz hediyesi olarak 4 ADET 3331 KITCHZEN KAŞIK SPATULA hediye edilecektir.

Petra
En iyiler bir çatı altında

